

Procedura de selectie pentru subdistribuitorii Rompay Solutions SRL de produse si servicii Prepay

Prezenta procedura prezinta criteriile aplicate de catre Rompay Solutions in vederea selectarii agentilor economici cu care va incheia contracte de distributie de servicii si produse preplatite de telefonie mobila, precum si etapele pe care acestia trebuie sa le parcurga pentru a dobandi calitatea de subdistribuitor.

Rompay Solutions aplica criteriile de selectie a subdistribuitorilor in mod nediscriminatoriu si transparent in raport cu orice agent economic interesat sa incheie un contract de distributie de produse si servicii PrePay.

I. CRITERII DE SELECTIE

Criteriile de mai jos trebuie sa fie indeplinite cumulativ de orice agent economic care doreste sa incheie un contract pentru distributia de produse si servicii platite anticipat.

1. Capacitate juridica

Agentul economic interesat sa devina subdistribuitor al Rompay Solutions trebuie sa aiba capacitate juridica, iar obiectul sau de activitate (conform cod CAEN) trebuie sa acopere activitatile necesare distributiei de produse si servicii platite anticipat.

2. Capacitate financiara

Subdistribuitorul trebuie sa dispuna de capacitatea financiara necesara dezvoltarii propriei retele de puncte de distributie.

Un potential subdistribuitor trebuie sa detina un capital propriu care sa acopere costurile necesare dezvoltarii retelei si anume:

- achizitionarii terminalului/lelor de plata cu autoservire compatibile cu platforma Rompay Solutions de procesare a tranzactiilor;
- achitarii avansului;
- platii chiriei pentru locatiile unde va amplasa terminalele, in cazul in care inchiriaza spatiile;
- achizitionarii consumabilelor;
- costul fortei de munca – personalul calificat care sa deserveasca punctele de vanzare.

3. Capacitate logistica

Rompay Solutions nu impune subdistribuitoarelor obligativitatea detinerii punctelor de distributie anterior incheierii contractului de distributie. Reteaua subdistribuitoarelor poate fi constituita prin achizitionarea terminalelor de plati prin intermediul Rompay Solutions sau direct de la producator.

4. Capacitate operationala

Subdistribuitoarelor trebuie sa asigure deservirea punctelor de distributie de catre minim 1 angajat calificat.

II. ETAPELE PROCEDURII DE SELECTIE

1. Identificarea potentialului subdistribuitoarelor

-potentialul subdistribuitoarelor isi manifesta intentia de colaborare in calitate de agent al Rompay Solutions prin inaintarea unei cereri scrise pentru initierea Procedurii de selectie si transmite documentatia necesara:

- Copia certificatului de inregistrare al societatii
- Copia cartii de identitate a administratorului / asociatilor
- Copia Actului constitutiv al societatii
- Scurta prezentare a societatii
- Datele de contact ale reprezentantilor legali ai intreprinderii si persoanele de contact desemnate pentru parcurgerea Procedurii de selectie.

2. Semnarea unui acord de confidentialitate.

3. Rompay Solutions transmite conditiile de colaborare si procedura de lucru.

4. Aplicarea criteriilor de selectie.

- potentialul subdistribuitoarelor trebuie sa faca dovada ca detine resurse financiare si umane suficiente pentru administrarea activitatii de distributie de servicii si produse PrePay. In acest sens, i se va solicita o declaratie pe proprie raspundere.
- Rompay Solutions isi rezerva dreptul de a verifica actualitatea si veridicitatea informatiilor inaintate de agentul economic interesat si poate solicita completarea acestor date, in masura in care informatiile prezentate se dovedesc insuficiente sau incomplete.